



Technischer Verkaufsaußendienst (w/m/d) für Sandwichpaneele als selbstständiger Handelsvertreter Verkaufsgebiet Deutschland | Vollzeit

Wir suchen Handelsvertreter für folgende Bundesländer: Brandenburg inkl. Berlin, Mecklenburg-Vorpommern, Niedersachsen inkl. Bremen, Nordrhein-Westfalen, Sachsen, Sachsen-Anhalt, Schleswig-Holstein inkl. Hamburg

AUFGABEN

- Betreuung des Verkaufsgebiets von der Akquise bis zum Abschluss
- Neukundenakquise und Aufbau eines Kundenstamms
- Enge Zusammenarbeit und Unterstützung durch den Verkaufsinendienst von der Angebotslegung bis zur Reklamationsbearbeitung in administrativen Belangen
- Gebiets- und teamübergreifende Zusammenarbeit mit Vertriebskollegen in Deutschland und Österreich

ANFORDERUNGEN

- Erfolgreich abgeschlossene technische Ausbildung bzw. entsprechende Berufserfahrung
- Mehrjährige Erfahrung im Verkaufsaußendienst, idealerweise mit Sandwichpaneelen bzw. als selbstständiger Handelsvertreter
- Vorhandener Kundenstamm bei Betrieben im Industriebau von Vorteil
- Quereinsteiger mit technischer Ausbildung herzlich willkommen
- Kommunikationsstarke, strukturierte Verkäuferpersönlichkeit
- Belastbarkeit, Flexibilität und Teamfähigkeit

UNSER ANGEBOT

- Intensive Einschulung am Produktionsstandort in Österreich
- Vollkommen flexible und selbständige Arbeit im Homeoffice
- Leistungsgerechtes Einkommen auf Provisionsbasis
- Ein angenehmes Betriebsklima mit wertschätzender und partnerschaftlicher Zusammenarbeit
- Interne Unterstützung durch unser Telesales und Marketing
- Regionaler Schutz
- Direkte Verrechnung mit uns – keine Lizenz oder Franchise-Gebühren

Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen bitte ausschließlich an: bewerbung@bruchapanel.com
BRUCHAPanel GmbH | 82049 Pullach im Isartal | Wolfratshausener Straße 53
> Ansprechpartner: Frau Anna Hochsteger

JETZT BEWERBEN

BRUCHA®